

144: Unlimited Spanish Podcast

El millonario Amancio Ortega

Uno, dos, tres...no me hables porque me puedo descontar.

¡Hola a todos! Soy Òscar, fundador de unlimitedspanish.com. Quiero ayudarte a hablar español fluidamente. ¡Hablar español es más fácil de lo que parece! Solo tienes que usar el material y técnicas adecuadas.

Hoy, en este episodio:

- Voy a hablar sobre un famoso millonario español llamado Amancio Ortega. Quizás no lo conozcas a él, pero sí sus tiendas.
- A continuación, vamos a hacer una mini-historia para practicar la conversación. Vas a contestar varias preguntas sencillas de forma rápida. Así mejorarás tu fluidez. Hoy te cuento la historia de Martín y su peculiar trabajo.

Recuerda que puedes conseguir el texto de este episodio en:

<http://language-efficiency.com/unlimited-spanish-podcast>

Hay un dicho en español que dice:

Poderoso caballero es don dinero.

Испанский через истории

Миллионер Амансио Ортега

Раз, два, три ... помолчи, иначе я могу сбиться со счёту.

Привет. Я – Оскар, основатель unlimitedspanish.com. Я хочу помочь тебе заговорить по-испански свободно. Это проще, чем кажется: нужно лишь использовать адекватные материалы и техники.

Сегодня в эпизоде:

- Я расскажу об известном испанском миллионере по имени Амансио Ортега. Может ты не знаком с его именем, но точно знаком с его магазинами.
- Далее мы расскажем мини-историю в технике вопрос-ответ для тренировки речи. Ты будешь быстро отвечать на разные простые вопросы. Так ты будешь развивать беглость речи. Я расскажу историю Мартина с его необычной работой.

Не забудь, что эпизоды с переводом можно найти на:

В испанском есть поговорка:

Господин деньги – влиятельный человек.

144: Unlimited Spanish Podcast

Esta expresión significa que el dinero puede tener mucha influencia en las personas.

En el episodio de hoy vamos a hablar de Amancio Ortega, un multimillonario que se sitúa entre los diez más ricos del mundo. Su fortuna se calcula en setenta mil millones dólares (\$70.000 000 000). Podemos decir que es mucho, mucho dinero.

Si eres de Estados Unidos, quizás sepas que un billón (con b) americano equivale a mil millones. Esto lo explico por si acaso para no crear confusión.

Amancio Ortega es el fundador y principal accionista de Inditex, una poderoso grupo empresarial del mundo del textil. Está compuesto por marcas como: Zara -quizás la más conocida, - Pull and Bear, Massimo Dutti o Stradivarius.

Amancio Ortega es un personaje fascinante porque tiene una historia realmente inspiradora. Nació en el lejano 1936 en una familia muy humilde y trabajadora. Cuando solo tenía 13 años de edad, vio un hecho que le cambió su vida. Su madre necesitaba dinero para pagar unos gastos, así que decidió pedirlo prestado a alguien. La madre no consiguió el dinero, y el pequeño Amancio vivió esa situación sintiendo vergüenza porque su familia no podía pagar esos gastos.

Dicen que es allí cuando decidió dejar la escuela para empezar a trabajar y aprender un oficio con la idea de ayudar a su familia (un oficio en inglés es profession).

El pequeño Amancio empezó trabajando con catorce años

Испанский через истории

Это выражение означает, что деньги могут оказывать на людей большое влияние.

В сегодняшнем эпизоде мы поговорим об Амансио Ортега – мультимиллионере, который входит в десятку богатейших людей в мире. Его состояние оценивается в 70 миллиардов долларов. Можно сказать, что это большие, очень большие деньги.

Если ты из США, то наверное знаешь, что биллион соответствует 1000 миллионов = 1 миллиарду. Объясняю на всякий случай, чтобы не запутаться.

Амансио Ортега – основатель и главный акционер «Inditex» - влиятельная группа компаний в мире текстиля. Она состоит из таких брендов, как: Zara (пожалуй, самая известная), Pull and Bear, Massimo Dutti, Stradivarius.

Амансио Ортега – удивительный человек, чья история реально вдохновляет. Он родился в далёком 1936 года в скромной рабочей семье. Когда ему было всего 13 лет, одно событие изменило его жизнь. Его матери нужны были деньги на оплату расходов, поэтому она решила попросить займы. Мать денег не получила, и маленький Амансио испытал большой стыд от того, потому что его семья не могла оплатить расходы.

Говорят, что именно тогда он решил бросить школу, чтобы начать работать и осваивать профессию с целью помочь своей семье.

В 14 лет маленький Амансио начал работать помощником

144: Unlimited Spanish Podcast

de aprendiz en una tienda de camisas. Era repartidor. Poco después cambió de empresa y se convirtió en comercial. Un comercial es alguien que representa a la empresa para vender (salesperson en inglés). Durante esos años aprendió muy bien como funcionaba el sector textil.

A los 27 años creó su primera empresa llamada GOA (sus iniciales al revés) dedicada a la venta de ropa. Su filosofía recuerda un poco a la de Apple, ya que Amancio Ortega quería controlar no solamente la fabricación, sino la distribución y la venta.

En 1975 abrió su primera tienda de Zara. Un dato curioso con el nombre de Zara es que Amancio Ortega quería inicialmente llamarla Zorba, pero había un problema. Zorba ya era un nombre registrado por cierta cafetería. Por lo tanto, tuvo que cambiar el nombre por el de Zara. Si me preguntas qué pienso sobre este cambio, te diré que Amancio Ortega tuvo suerte porque Zorba creo que suena muy mal. Además, se puede confundir con cierto insulto.

La empresa fue creciendo y abriendo muchísimas tiendas. En la actualidad Zara tiene clientes de 93 países en los 5 continentes gracias a más de 7.000 tiendas. Todo un éxito.

Uno de los aspectos clave es la rapidez de renovación. 350 diseñadores trabajan para lanzar todo tipo de ropa intentando seguir las tendencias. Continuamente se ofrecen nuevos diseños que llegan a las tiendas.

Испанский через истории

в магазине рубашек. Он был доставщиком. Вскоре он сменил компанию и превратился в коммерческого агента – человека, представляющего фирму с целью продажи. За эти годы он очень хорошо изучил то, как работает текстильный сектор.

В 27 лет он создал свою первую компанию GOA (начальные буквы его имени наоборот), занимавшуюся продажей одежды. Его философия немного напоминает Apple, поскольку Ортега хотел контролировать не только производство, но также распределение и продажу.

В 1975 он открыл первый магазин Zara. Любопытный факт, связанный с названием, поскольку Ортега изначально хотел назвать его Zorba, но была проблема: название Zorba было зарегистрировано за каким-то кафе. Поэтому ему пришлось поменять название на Zara. Если спросишь меня, что я думаю по поводу этой смены, я скажу, что Ортеге повезло потому что Zorba, мне кажется, звучит ужасно. Кроме того его можно перепутать с ругательством.

Компания росла и открывала большое число магазинов. В настоящее время у Zara есть клиенты в 93 странах на 5 континентах, благодаря более 7000 магазинам. Полный успех.

Один из ключевых аспектов это скорость обновления коллекций: 350 дизайнеров работают, чтобы запускать разную одежду, пытаясь следовать тенденциям. Постоянно предлагаются новые модели, которые оказываются в

144: Unlimited Spanish Podcast

De esta manera, si un cliente ve un vestido que le gusta, sabe estará poco tiempo disponible y por lo tanto es más probable que lo compre.

Toda esta expansión ha sido prácticamente sin invertir en publicidad. Es decir, por recomendación de los clientes. Esto me recuerda a Unlimited Spanish. Yo tampoco hago publicidad y todos mis estudiantes vienen recomendados o porque encuentran este podcast :) Me alegra saber que Amancio Ortega y yo compartimos algo. Lástima que no compartamos también la cuenta bancaria. 😊

Muy bien. Ahora ya sabes un poco más de este empresario al cual no le gustan las entrevistas y más bien le gusta pasar desapercibido. Es decir, que no lo reconozca nadie.

Preguntas y respuestas

De acuerdo. Ahora vamos a hacer un pequeño ejercicio de preguntas y respuestas. A veces lo llamo simulador de conversación porque practicas tu español como en una conversación real.

Funciona así: yo te doy información y te hago preguntas simples. Después de cada pregunta hay una pausa donde puedes contestar. Después de la pausa te doy una respuesta correcta para que compares.

¿Sabes por qué funciona tan bien esta técnica? Porque no

Испанский через истории

продаже. Таким образом, если клиент видит платье, которое ему нравится, он знает, что в наличии оно будет недолго, а поэтому, вероятно, купит его.

Всё это расширение произошло практически без вложений в рекламу, то есть по рекомендации клиентов. Это напоминает мне Unlimited Spanish. Я тоже не даю рекламу и все мои студенты приходят по рекомендации или потому что находят этот подкаст. Мне приятно знать, что у нас с Ортегой есть нечно общее. Жалко только, что у нас не общий банковский счёт.

Отлично. Теперь ты знаешь немного больше об этом бизнесмене, который не любит интервью, а скорее оставаться незамеченным. Тем, кого никто не узнаёт.

Вопросы и ответы

А теперь давай выполним небольшое упражнения из вопросов и ответов. Иногда я называю его симулятором беседы, потому что ты практикуешь испанский, как в реальном разговоре.

Это работает так: Я даю тебе информацию и задаю простые вопросы. После каждого вопроса есть пауза, во время которой ты можешь отвечать. После паузы я даю правильный ответ для сравнения.

Знаешь, почему эта техника так хорошо работает? Потому

144: Unlimited Spanish Podcast

hago preguntas difíciles que te obliguen a pensar demasiado y porque hay muchas preguntas seguidas. También practicas a través de una historia, que es cuando puedes recordar mejor lo que aprendes. Esta técnica la aplico en mis cursos y funciona muy bien.

Vale, empecemos con la mini-historia:

- Martín fue contratado por el famoso Amancio Ortega.

¿Fue Martín contratado por Bill Gates?

No. Martín no fue contratado por Bill Gates, sino por Amancio Ortega.

¿Fue Martín despedido?

No. No fue despedido. Fue contratado.

¿Quién lo contrató?

Amancio Ortega. Lo contrató Amancio Ortega.

- Martín se le asignó un único trabajo: contar todo el dinero de Amancio Ortega.

¿Se le asignó a Martín dos trabajos?

No. Dos trabajos no. Solo uno.

¿Qué tenía que hacer Martín ¿Gastar dinero?

Испанский через истории

что я не задаю сложных вопросов, заставляющих тебя слишком задумываться, и потому что есть много последовательных вопросов. Ты также тренируешься через историю и поэтому лучше запоминаешь освоенное. Я применяю эту технику в своих курсах - работает отлично.

Ладно, начинаем мини-историю:

- Мартин был работником знаменитого Амансио Ортеги.

Мартин был работником Билла Гейтса?

Нет, Мартин был работником не Билла Гейтса, а Амансио Ортеги.

Мартин был уволен?

Нет, он не был уволенным. Он был нанятым.

Кто его нанял?

Амансио Ортега. Его нанял Амансио Ортега.

- Мартину поручили единственную работу: сосчитать все деньги Амансио Ортеги.

Мартину поручили две работы?

Нет, не две работы. Только одну.

Что должен был делать Мартин? Тратить деньги?

144: Unlimited Spanish Podcast

No, no. Gastar dinero no. Tenía que contar dinero.

¿El dinero de quién tenía que contar?

El dinero de Amancio Ortega.

- Había tantos billetes que Martín estuvo 20 años contando.

¿Había pocos billetes o muchos billetes?

Muchos. Había muchos billetes. Había tantos que Martín estuvo 20 años contando.

¿Cuántos años estuvo Martín contando?

Veinte. 20 años contando.

¿Por qué Martín estuvo 20 años contando?

Porque había muchos billetes.

- Cuando estaba a punto de finalizar, entró una chica muy guapa y saludó a Martín.

¿Entró una chica guapa o fea cuándo Martín estuvo a punto de finalizar?

Una chica muy guapa. Entró una chica muy guapa cuando Martín estuvo a punto de terminar.

Испанский через истории

Нет, нет, не тратить деньги. Он должен был считать деньги.

Чьи деньги он должен был считать?

Деньги Амансио Ортеги.

- Купюр было столько, что Мартин считал уже двадцать лет.

Купюр было мало или много?

Много. Купюр было много. Их было столько, что Мартин уже провел 20 лет, считая их.

Сколько лет Мартин уже провел в подсчётах?

Двадцать, 20 лет считая.

Почему Мартин считал уже 20 лет?

Потому что банкнот было много.

- Когда он вот-вот заканчивал, вошла очень красивая девушка и поприветствовала Мартина.

Когда Мартин вот-вот заканчивал, вошла красивая или страшная девушка?

Очень красивая девушка. Вошла очень красивая девушка, когда Мартин уже заканчивал.

144: Unlimited Spanish Podcast

¿Qué estaba haciendo Martín cuando entró una chica?

Finalizar. Estaba a punto de finalizar, o terminar.

¿Saludó la chica a Martín?

Sí. La chica saludó a Martín.

- Martín le devolvió el saludo y se la quedó mirando.

¿Le devolvió Martín dinero a la chica?

No, dinero no. El dinero era de Amancio Ortega. Martín le devolvió el saludo a la chica.

¿Quién devolvió el saludo a quién?

Martín a la chica. Fue Martín quién saludo a la chica.

¿Se quedó Martín mirando a la chica?

Sí. Martín se quedó mirando a la chica.

- ¿Cuando Martín volvió a contar no pudo porque perdió la cuenta!

¿Qué le pasó a Martín? ¿Qué perdió?

La cuenta. Perdió la cuenta. Es decir, ya no sabía cuanto dinero había contado.

Испанский через истории

Что делал Мартин, когда вошла девушка?

Заканчивал. Он вот-вот заканчивал.

Девушка поприветствовала Мартина?

Да, девушка поприветствовала Мартина.

- Мартин поздоровался в ответ и уставился на неё.

Мартин вернул девушке деньги?

Нет, не деньги. Деньги были Амансио Ортеги. Мартин вернул девушке приветствие.

Кто кому вернул приветствие?

Мартин девушке. Мартин поздоровался с девушкой.

Мартин не мог отвести глаз от девушки?

Да, Мартин не мог отвести глаз от девушки.

- Когда Мартин вернулся к подсчётам, он не смог, поскольку сбился со счёта!

Что случилось с Мартином? Что он потерял?

Счёт. Он потерял счёт, то есть не знал, сколько денег он пересчитал до этого.

144: Unlimited Spanish Podcast

¿Quién perdió la cuenta?

Martín. Martín la perdió.

¿Cuándo vio Martín que perdió la cuenta? ¿Cuándo?

Cuando volvió a contar. Cuando volvió a contar no pudo porque perdió la cuenta.

- Así que Martín tuvo que empezar a contar otra vez: 1, 2, 3...

¿Tuvo Martín que empezar a contar o empezar a gastar el dinero?

Empezar a contar, no gastar. Ese dinero no era suyo.

¿Qué tuvo que hacer Martín?

Empezar a contar otra vez.

¿Cómo empezó a contar Martín?

Empezó a contar así: 1, 2, 3, ...

Muy bien. Este es el final de esta pequeña mini-historia. Pobre Martín, estuvo años contando, pero una distracción le impidió finalizar, ya que perdió la cuenta. Por cierto, he calculado que, para contar 70.000 millones de dólares con billetes grandes, efectivamente necesitas varios años para

Испанский через истории

Кто сбился со счёта?

Мартин. Мартин сбился со счёта.

Когда Мартин увидел, что сбился со счёта?

Когда снова начал считать. Когда он вернулся к подсчётам, он не смог, поскольку сбился со счёта.

- Так что Мартину пришлось начинать считать заново: 1,2,3 ...

Мартину пришлось начинать считать деньги или тратить?

Начинать считать, не тратить. Деньги были не его.

Что пришлось сделать Мартину?

Начать считать заново.

И как Мартин начал считать?

Он начал считать так: 1,2,3 ...

Отлично. Вот и конец этой небольшой истории. Бедный Мартин считал 20 лет, но отвлёкся: это помешало ему закончить, потому что он сбился со счёта. Кстати, я вычислил, что для подсчёта 70 млрд. долларов крупными купюрами тебе и вправду потребуется несколько лет.

144: Unlimited Spanish Podcast

hacerlo. ¿Creo que a más de uno no le importaría tener ese problema. ☺

Fantástico. Si te gusta aprender de esta forma. ¿Qué te parecen más de 8 horas de contenido exclusivo diseñado específicamente para llevar tu español al próximo nivel? Te recomiendo uno de los cursos más populares que tengo: El Curso Mágico que puedes conseguir en:

<http://language-efficiency.com>

Por supuesto, si tienes cualquier duda, puedes contactar conmigo en info@unlimitedspanish.com

Perfecto. ¡Nos vemos la semana que viene!

Испанский через истории

Думаю, что немало людей не имели бы ничего против такой проблемы.

Замечательно. Если тебе нравится заниматься таким способом, как насчёт более 8 часов эксклюзивного материала, созданного специально, чтобы вывести твой испанский на новый уровень? Советую самый популярный свой курс – El Curso Mágico, который можно получить на:

Естественно, если у тебя есть какие-то сомнения, можешь связаться со мной через gurbatov@gmail.com

Отлично. Увидимся на следующей неделе!